

ICO Socrates

“...ICO не являются - скорее, это
закрытое финансирование blockchain-проектов...”
@menaskop

Оглавление

Оглавление	2
Исходные данные для анализа проекта	3
Концепт проекта	4
White Paper проекта	4
Проверка текста на уникальность	4
Открытость	4
Стоп-слова	4
Описание рынка	4
Бизнес-план проекта	4
Конкурентный анализ	5
Описание технологий	5
Выводы о концепте проекта	6
Команда проекта	6
Впечатления от данных по команде и эдвайзерам	6
Оценка аккаунтов и интересов некоторых участников проекта	7
Соцсети проекта и его представление в СМИ	9
Выводы о команде, эдвайзерах, соцсетях и сми-предоставлениях проекта	10
(Коин) Токен проекта	11
Роли токена	11
Legal-статус токена	11
Распределение средств	11
Вывод о токене проекта	11
Код проекта	12
Общие выводы о проекте	12
Disclaimer	13
Donate	13

1. Исходные данные для анализа проекта

Socratus - цифровая экосистема и платформа с мгновенной оплатой за страховые продукты (автострахование в первую очередь) от страховых компаний и “полностью цифровая страховая компания для потребителей”.

Принцип действия платформы следующий: потребитель, оплативший стоимость страхового продукта, получает возможность управлять им через свой личный кабинет на сайте платформы. Внесение клиентом платы по какому-либо страховому продукту на платформе, означает начало работы соответствующего смарт-контракта на ней. При возникновении страхового случая (например, ДТП), клиент в личном кабинете инициирует процесс возмещения. По факту проверки соответствующих баз данных и подтверждения заявленных клиентом страхового случая, с платформы осуществляется перевод страхового возмещения клиенту, после чего смарт-контракт прекращает своё действие.

Для обеспечения продукту массовости потребления, предлагается объединить большое число участников (страховых компаний и их агентов, а также финансовых учреждений и поставщиков данных) на децентрализованной платформе Socratus.

Категория: Platform, Business services, Cryptocurrency

Страна: Switzerland (неофиц. источник)

Токен: Socratus Token (SCR)

SCR - 2 000 000 000 (неофиц. источник)

Soft cap - \$5 000 000 (неофиц. источник)

Hard cap - \$125 000 000 (неофиц. источник)

Дата начала ICO (нет данных)

Дата окончания (нет данных)

Сайт: <http://socratus.io>

Источник интереса к проекту - [Хвалитель: страхование будущего](#), автор которого является также автором “Методики 4К”, с благодарностью применяемой в настоящем анализе.

2. Концепт проекта

White Paper проекта

Проверка текста на уникальность

От [76.9%](#) до [83.63%](#) раздела WP Socratus Rating Distributions

От [39.11%](#) до [62.2%](#) раздела WP Socratus token (из-за опубликованных обзоров на [cryptocoинpravda](#) и на [STEEMIT](#))

Открытость

100% - проект и его WP в свободном доступе

Стоп-слова

Investment - более 5 раз (часть повторов - в названиях должностей эдвайзеров и участников)

dividends - в разделе "Why Cyprus for DSL-Company?"

participation - более 7 раз в разных разделах

utility - 1 раз

discounts - 1 раз

exchange - 5 раз

Описание рынка

Имеется: глава Global insurance market outlook, имеются ссылки на источники и сторонние исследования, в т.ч., исследования применимости блокчейн-технологий на рынке страховых услуг и продуктов.

Бизнес-план проекта

Имеется Financial model (10 миллионов полисов в Европе и 7 миллионов полисов в Азии к 2022 году, увеличение доходов не менее чем на 50-65% ежегодно, а в целом 1% проникновения в рынок), приведены ожидания по Expense ratio, Loss ratio, Acquisition ratio, Insurance result ratio, Current ratio, Quick ratio, SCR ratio а также приведены Pilot stage risks.

Сомнительно, что можно считать бизнес-планом:

"Cash flow model. Two calculations are performed: high-growth stage and stable-growth stage. In high-growth, estimates over the next five years of levered free cash flow to equity are used, which is sourced from market analyst consensus estimates. If no estimates are available, then the last estimate or reported value is extrapolated using historical average annual growth rate, capped within a reasonable range of 20% in the first year declining by 1% per year. In stable-growth, a terminal value is calculated using the Gordon Growth

formula, with an assumption that the company will continue to grow its earnings at the 10-year government bond rate, forever. The sum of the cash flow arising from the forecasts are then discounted to today's value using a discount rate, then divided by shares on issue, giving a value per share.”

и

“Socratus Protocol outline. The calculation above is very dependent on two assumptions. The first is the discount rate and the other is the cash flows. In this calculation we used 9% and this is based on a Levered Beta of 0,865, and used the ‘Bottom up Beta’ method based on the comparable businesses, we also impose a limit between 0,8 and 2 which is a reasonable range for a stable business. We expect the present value in 2018-2019 relative to the intrinsic value to demonstrate real potential.”

Конкурентный анализ

Упомянут, как кем-то уже проведённый, анализ в целом для рынка страховых услуг. Упомянуты Aegon, Allianz, Munich Re, Swiss Re, and Zurich, ставшие инициаторами Blockchain Insurance Industry Initiative.

Описание технологий

Основной смысл предлагаемой технологии заключается в объединении участников страхового рынка на единой децентрализованной платформе, в которой страховщики и их клиенты, а также системы, предоставляющие данные для анализа и подтверждения заявок клиентов, будут замыкаться друг на друга в единой экосистеме, позволяющей избавиться от посредников и снизить транзакционные издержки сторон.

Приведённое описание экосистемы и платформы, участников, их ролей, способов их ранжирования (Community member rating, Data provider rating, Service provider rating, Rating power, Rating decay), правила оплаты вознаграждений и премий (payment of insurance premium and insurance indemnity), описание страховых продуктов (Car insurance, Weather insurance, Personal accident: endowment and mortality, Individual property insurance, Cyber risks), а также - Socratus insurance product operating Example, отражает достаточно детальную проработку технологии командой проекта, но, возможно, недостаточно полно отражённую в WP.

Последнее, впрочем, едва ли можно назвать недостатком проекта - скорее стремлением авторов не отягощать основной документ проекта избыточными подробностями и без необходимости.

К недостаткам технологии, а точнее - к затруднениям, которые могут возникнуть у команды проекта, можно отнести необходимость имплементации Socratus Protocol всеми участникам экосистемы (страховым компаниям), которые будут заинтересованы в сотрудничестве с проектом, а также необходимость интеграции платформы с различными источниками данных о перевозках \ перелётах \ ДТП и т.п. провайдерами

данных, с помощью которых нужно будет идентифицировать или подтверждать требование заявителя при его обращении за страховой выплатой.

Впрочем, судя по всему, команда, авторы которой, судя по приведенной информации об образовании и опыте работы - не новички в страховом бизнесе, имеет практический опыт решения таких затруднений.

Возможна ли реализация подобных решений для систем, не использующих блокчейн-технологии - вопрос, который в данном анализе не рассматривался, однако общеизвестно, что велосипед, письменность, бухгалтерия и глобальные страховые корпорации - изобретения не новые, поэтому понятно, отчего анализ рынка, бизнес-план и его конкурентный анализ в WP проекта имеют декларативный характер.

Выводы о концепте проекта

Идея проекта - цифровые страховые продукты с немедленной оплатой требований и интеграция системы мгновенных платежей в страховой рынок для его перехода к полностью цифровому страхованию - представляется крайне перспективной и востребованной. Реализация этой идеи - вопрос, который проверяется только со временем.

Качество материала, предложенного командой, как основа для разработки проекта, оставляет неоднозначное впечатление от закладываемого размаха проекта, которое вызвано, скорее, ощущением незавершенности - как будто не хватает дыхания при нырянии.

Основные замечания к концепту проекта заключаются именно в этом - не в содержании самого концепта, а в полноте его отображения: нет бизнес-плана, неубедителен конкурентный анализ, отсутствуют внятные цифры ожиданий, в том числе - ожиданий от размещения токенов (финансирования), не представлен MVP и слабо детализирован RoadMap.

3. Команда проекта

Команда и группа эдвайзеров представлены на сайте проекта и в WP. Их состав, а также количество и назначенные им роли в этих источниках несколько не совпадают. Кроме того, почему-то эдвайзеров больше, чем членов команды.

Впечатления от данных по команде и эдвайзерам

Недостаточное количество блокчейн-разработчиков - вообще неясно, кто в команде занимается программированием или кодированием:

- "Dmitry Potapov, Blockchain lead More than 34 years in software development, crypto-architecture, information security, safe tokenization and nodes deployment", которого нет на сайте

- или “Timur Sultanov, Co-founder, Decentralised Protocol Development, Diversified background in software development and product management, former head of IT for Russian Olympic Committee, responsible for commercial government IT products”,
- или же вообще некто “Self.team, IT Development, 10+ years in computer technologies; Professionals in IT, banking technologies, marketing communications, usability and finance analysis, web & mobile highload solutions. 2014: Expert RAEX & Top 5 effective banks for consumers 2016: Best defended internet bank ”, которого нет в WP?

Отсутствуют специалисты (не эдвайзеры, а - “рабочие руки”) по ICO. Вероятно проект презентуется с помощью подрядчика, хотя в команде есть и Marketing manager, и Brand Ideologist, и Marketing and PR Advisor.

Кроме того, несколько странным выглядит упор в команде (и эдвайзерах) на состав “гуманитариев”:

- три Legal Support (причём, судя по сайту, а не WP, один из них - ICO Legal Advisor),
- не то три, не то четыре Insurance Advisor,
- два Financial Advisor,
- один Tokenadvisors,
- один crypto Advisor
- один Investments Advisor
- один просто - Token и
- один - Insurance Legal **Adviser** (так на сайте <http://socratus.io/team>).

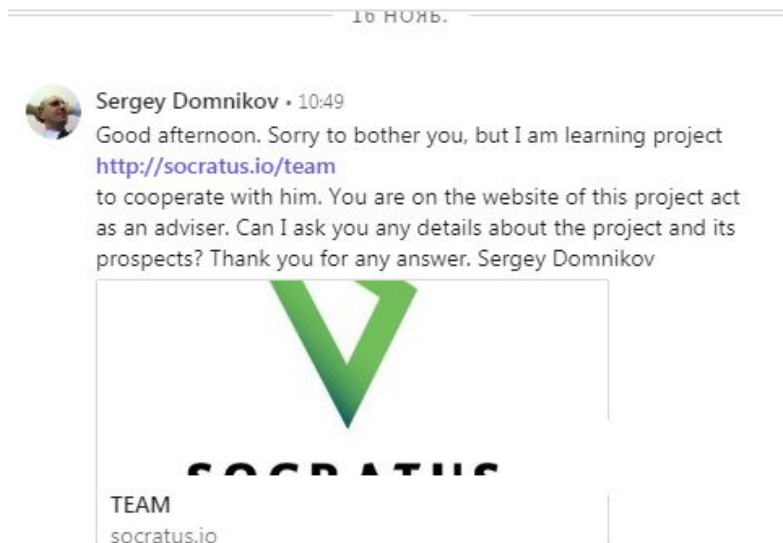
У восьми членов команды из 24 (или всё же из 26?) **не** представлены контактные данные. У трети (!) В том числе - у Ilya Kosolapov (**Founder**), Ilya Egoshin (**Co-founder**) и Timur Sultanov (**Co-founder**).

Оценка аккаунтов и интересов некоторых участников проекта

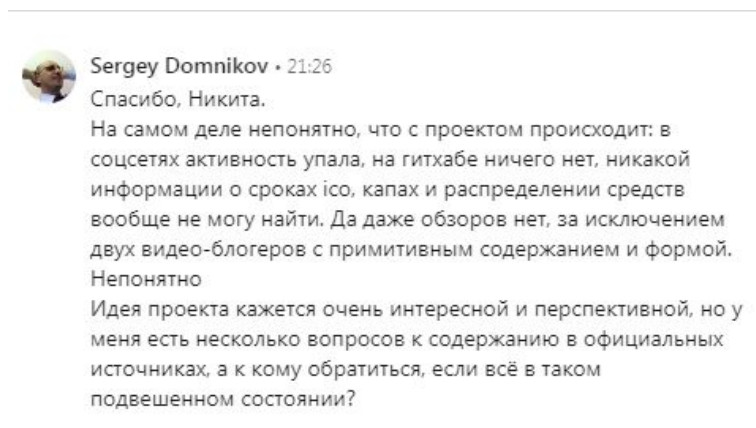
- Судя по предоставленным источникам (сайт, WP и аккаунты в социальных сетях), практическим опытом разработки и внедрения блокчейн-продуктов или проведения ICO никто не располагает, за исключением: Vladimir Popov (ICO Legal Advisor Blockchain legal specialist, ICO and project valuation support and author of several studies on cryptocurrencies, creator of the 4K methodology for project analysis), по чьей методике (с благодарностью) и составляется данный анализ;
- Alexey Yurov (Token Advisor) - просто бизнесмен (I am deeply involved into the sphere of blockchain after studying at MIT in 2016), присоединившийся к проекту не ранее конца 2017 года, судя по его активности в его аккаунте LinkedIn. До этого о его блокчейн-достижениях ничего не известно;

- рандомно выбранные эдвайзеры Georgy Urushadze, Bernardo de Souza Madeira, Boris Ryabov, Nana Kulikova, Dr. Robin Kiera не распространяются в своих аккаунтах о причастности к проекту, хотя поводы для публикации новостей используют регулярно, и - самые разные;
- Член команды Nikita Dolgiy лишь единожды упоминает о проекте (в июне 2018 г.), в своём довольно часто обновляемом аккаунте в linkedin, тогда как в FB не упоминает о нём вовсе;
- чуть более равнодушны к своему членству в проекте на страницах своего аккаунта и другие члены команды - Dmitry Chirkin, Kirill Ivanov, и что уж совсем странно: Ekaterina Naimushina, имеющая должность Community manager в проекте, а также называющая себя в своём аккаунте Project Manager at Socratus, совершенно не балует исследователей материалами о проекте.

Запросы в соцсетях направлены всем упомянутым персонам, 16.11.18.



На 26.11.18 ответ получен от Nikita Dolgiy





Nikita Dolgiy • 21:27

Сергей, состояние не подвешенное, скорее можно сказать, что оунеры встретили много более обещающий спрос со стороны корпораций, и двигаются именно в этом ключе, чтобы сделать продукт сильнее, и чтобы получить денежные потоки в том числе для того, чтобы стать привлекательнее для розничных инвесторов.

.....



Sergey Domnikov • 22:27

Звучит впечатляюще. Но недостаточно, чтобы принять решение о сотрудничестве. Нет, я НЕ не доверяю вашим словам. Просто испытываю сомнения, хочу узнать больше, о фактах этого спроса. Причём, не как инвестор, пока. Как автор аналитического обзора, который мне нужен для моего проекта и который (и обзор, и мой проект), безусловно, я предложу и авторам проекта Socratus.

То есть, я бы хотел получить побольше подробностей о проекте, но пока, кроме вас, не отозвался на мои просьбы. Что тоже, согласитесь, огорчительно, для полностью открытого проекта



Nikita Dolgiy • 22:29

Сергей, так давайте я сведу Вас с собственницей проекта, и мы, в ходе трехстороннего диалога, ответим на все Ваши вопросы.



Sergey Domnikov • 22:33

Хорошая мысль, я буду очень благодарен.

24 НОЯБ.



Nikita Dolgiy • 3:15

Сергей, Елена свяжется с Вами, когда будет готова рассказать актуальную информацию.

и Dr. Robin Kiera

26 НОЯБ.



Dr. Robin Kiera • 2:33

Hi, yes. R.

На 11.12.18 никакие ответы ни от кого из членов команды или эдвайзеров более не получены.

Соцсети проекта и его представление в СМИ

<https://www.facebook.com/socratus.io/> - подписаны 277

https://twitter.com/socratus_io - подписаны 103

<https://www.instagram.com/socratus.insurance/> - подписаны 62

<https://www.linkedin.com/company/socratus/> - подписаны 40

<https://medium.com/@socratus> - присутствие

<https://bitcointalk.org/index.php?topic=4134975.msg38169661#msg38169661> - присутствие

https://t.me/socratus_io - 652 участника

Последняя публикация в конце сентября 2018

Чат https://t.me/socratus_official - 1516 участников - с начала ноября 2018 потерял актуальность и проектную содержательность.

Публикации о проекте в сторонних СМИ ограничиваются одним незавершённым упоминанием в [Neironix](#), редкими интервью ([вот](#) одно из них) и двумя частными видео-обзорами сомнительного качества, указывать ссылки на которые не стоит.

Выводы о команде, эдвайзерах, соцсетях и сми-предоставлениях проекта

Очевидно, что команда проекта ещё находится в стадии сплочения и совместного решения задач, вероятно - со всеми болезнями роста, присущими стартапам и с отсутствием равномерного и последовательного сотрудничества.

Эдвайзеры, за исключением Vladimir Popov, пока также не “включаются” в работу по созданию продукта и тем более - по его развитию, скорее всего - по той же причине: связи и взаимоотношения участников пока ещё формируются.

Отсутствие упоминаний в сторонних СМИ о проекте, вкуче со всем вышеприведённым, наводит на мысль об отсутствии необходимости у проекта осуществлять его продвижение и представление, видимо так же в силу незавершенности внутренних организационных мероприятий.

О причинах снижения активности проекта в своих аккаунтах в социальных сетях можно только догадываться - достаточной информацией об этом авторы анализа не располагают, а комментарии одного из членов команды (Nikita Dolgiy) выглядят чрезмерно многообещающими, чтобы им сразу, без пружин, безоглядно доверять:

“... можно сказать, что оунеры встретили много более обещающий спрос со стороны корпораций, и двигаются именно в этом ключе, чтобы сделать продукт сильнее, и чтобы получить денежные потоки в том числе для того, чтобы стать привлекательнее для розничных инвесторов.”

4. (Коин) Токен проекта

Роли токена

- Способ оплаты лицензии на использование технического продукта (платформы)
- Инструмент вознаграждения платформы
- Единица для выплаты страховой премии и страхового возмещения.
- Инструмент управления и продвижения лояльности пользователей

Legal-статус токена

Создатели проекта заявляют, что “...SCR tokens as utility tokens will not provide the following rights or functionality:

- grant participation in the Company or its assets,
- represent a loan to the Company,
- be securities in any jurisdiction,
- be any other financial or investment instrument,
- be currencies in any jurisdiction.”

То есть, кажется, SEC не будет иметь соответствующих прав требования в отношении проекта, а соблюдать регламенты в частности GDPR (General Data Protection Regulation) авторы проекта намереваются внедрением KYC и постепенным внедрением необходимых элементов при расширении экспансии: Further we plan to develop our procedures considering expected expansion on Asian and other markets – thus, we will need to bring them in line with local requirements applicable to the case

Разумеется, есть в WP и оговорка:

“Please, note that in particular cases SCR tokens may not be refundable. Unless otherwise is provided by applicable law or directly set out in the legally binding terms on sale of SCR tokens, the Company is not obliged to provide SCR token holders with a refund related to SCR tokens for any reason, and SCR token holders will not receive money or other compensation in lieu of the refund.”

Всё по-честному.

Распределение средств

Распределения собранных средств на сайте проекта и в WP не представлено, в презентационных материалах и блогах проекта этой информации также не обнаружено. One Paper проекта отсутствует.

Вывод о токене проекта

Проведённый автором анализа *Howey Test* по методике [A Securities Law Framework for Blockchain Tokens](#), даёт основания полагать, что проекту не придётся оправдываться перед SEC (в случае расширения проекта на зону интересов США),

однако создателям проекта рекомендуется вспоминать аутентичную их национальности пословицу, несмотря на внушительный состав Legal Support проекта.

Как представляется, токен органично встраивается в платформу, создатели которой намереваются решать могущие возникнуть вопросы и проблемы последовательным образом. Надеемся, что проблемы, которые могут возникнуть у реального бизнеса с приобретением токенов .SCR, будут также решаться последовательно и в обязательном порядке.

На сегодняшний день, справедливости ради, проект ещё не готов решать разного рода проблемы с бизнесом: см.гл. “Соцсети проекта”.

5. Код проекта

Код проекта на сайте и/или в WP не представлен, на Github, в презентационных материалах или блогах проекта этой информации также не обнаружено.

6. Общие выводы о проекте

Основная польза проекта, которую авторы намереваются внедрить, постулируется как смещение акцента по продаже страховых продуктов с длительного периода на минимально возможный, воплощая в широкое применение удобный вид страхового продукта: страховка не на год, месяц или на неделю, а на событие, которое может состояться или нет, или на ограниченное время - страхование “на два часа”, условно говоря.

При этом, и скорость заключения такой сделки, и цена страховки, и моментальные последующие расчёты по ней - ключевые факторы, которые призваны обеспечить заинтересованность и клиентов, и агентов, и страховых компаний, и финансовых организации.

Авторы проекта совершенно справедливо полагают, что внедрение подобного продукта благотворно отразится на всей отрасли страхования, приведёт к росту деловой активности её участников и принесет пользу соседним отраслям, таким, как например, индустрия формирования и обработки больших данных, организации по производству и применению IoT-устройств, пассажиро- и грузо-перевозки, логистика, туризм (вертолётные экскурсии, например или посещение крокодиловой фермы), медицинское страхование участников массовых пробегов и т.д., и т.п.

Не останутся в стороне и финансовые провайдеры, гарантирующие покрытие, предоставляющие различные формы оборотных средств участникам или обеспечивающие процессинг и биллинг, что также благотворно отразится на снижении рисков неплатежей в страховой отрасли, увеличении скорости и объемов взаиморасчетов, на возможно и в том числе - в части организации конверсии токенов проекта или иной криптовалюты в фиатные валюты и наоборот...

Всё это вполне возможно... при условии настойчивости и целеустремлённости команды проекта, которой, судя по вдумчивому отношению к создаваемой технологии, вполне по силам привести Socratus к успеху.

Конечно, нынешний этап разработки проекта ещё далёк от своего завершения, отсутствие точных дат токенса проекта и некоторые критические замечания, приведённые в анализе тому свидетельства, но дорогу осилит идущий. А авторы анализа, со своей стороны, желают проекту победы.

7.Disclaimer

Данный экспресс-анализ выполнен по методике 4K Synergis (4K - первые буквы на кириллице терминов Team - Команда, Concept - Концепция, Coin - Коин(Токен), Code - Код, которые имеют основополагающее значение для анализа).

Анализ носит ознакомительный характер. Выводы выражают умозаключения автора и требуют критического подхода и собственной независимой проверки читателями. Упомянутые данные приводятся на момент проведения исследования.

Аналитические материалы основаны на сведениях из источников, находящихся в открытом доступе. Они предоставляются на условиях "как есть", в связи с чем автором не гарантируется точность, полнота и актуальность информации, аналитического материала и мнений, представленных в интернет-ресурсах. Ссылки приводятся.

Исследование принадлежит автору и может быть изменено им в любой момент в связи с появлением дополнительной информации. При переводе с основного языка (русского) на иные ответственность за неточности или несоответствия несет переводчик.

Because there may be time differences in information updates, accurate information about each ICO project should be verified through its official website or other communication channels.

This information is not a suggestion or advice on investing in ICO funding. Please thoroughly investigate the relevant information yourself and decide on ICO participation.

Donate

Мы приглашаем в DAO XYZMONEY творческих личностей, готовых поработать над проектом, не претендуя на вознаграждение, а от тех, кому наши идеи близки или просто нравятся, **мы с глубочайшей благодарностью примем пожертвования**, которыми мы хоть как-то сможем отблагодарить наших волонтеров:

[Qiwi wallet](#)

[Yandex wallet](#)

WebMoney wallet

ETH

BTC

Z849435560942 или R376674124910

0xf7e90a975Cbd48B941bE05B572E2AB5897F316fA

1Co5CNmUMXTXXu1azrPAUCxY7cxH43TwyE